ГОДОВОЙ
ОТЧЁТ ЗА 2023

VSP

*Изображение сгенерировано ИИ по запросу:
"Гималаи в стиле картин Рериха".*

VSP
объединяя технологии
VSP

Обращение директора.

Основной итог работы ВСП в 2023 году — сформированная корзина заказов на поставку инструментальной арматуры для КИП до середины 2025 года.

Что ещё важнее для бизнеса чем стабильность? Динамика развития! В течение 2023 года команда активно продолжила курс развития бизнеса в рамках обновлённой стратегии: фокус на основное и единственное направление работы — инструментальная арматура для КИП. Компания ВСП специализируется на инструментальной арматуре начиная с 1996 года. В 2019 года мы принципиально расширили перечень партнёров, поставщиков и производителей, с которыми рады сотрудничеству и сегодня. В рамках формирования проектных решений для заказчиков компании ВСП работает с поставщиками со всего мира: CIR-Lok (Китай), HSME (Южная Корея), Panam (Индия), WIKA, ранее SAMI (Италия) и Micro (Индия), Fujikin (Япония), AS-Schneider (Германия), Parker Hannifin (США), а также с рядом российских производителей инструментальной арматуры. Главным и основным партнёром ВСП является компания HAVI Engineering из Индии.
Именно арматура малых диаметров HAVI Engineering отвечает наиболее полно проектным требованиям заказчиков ВСП по основным критериям — техническим требованиям, надёжности и безопасности эксплуатации, и коммерческим условиям. Баланс качественных и ценовых показателей инструментальной арматуры HAVI Engineering обеспечивает конечного пользователя оптимальным решением. К таким выводам мы пришли не только основываясь на опыте проектных работ с применением арматуры HAVI Engineering. ВСП придерживается регулярной практики тестирования и экспертизы продукции своих партнёров и поставщиков.

Основываться лишь на доверии, когда от надёжности предлагаемых изделий зависит безопасность работы опасных и ответственных предприятий, нельзя. Именно так мы подходим к делу — факты, анализ и выводы. Не только доверие.

На этой базе — на основе сформированного ВСП и HAVI Engineering фундамента — мы продолжили активно развивать партнёрство наших компаний, набирая обороты и расширяя географию присутствия на рынке России и Белоруссии, поступательно завоёвывая конкурентные позиции от заказчика к заказчику.
НПЗ Роснефть, Комсомольский НПЗ, РНПК, Туапсинский НПЗ, Сызранский НПЗ, АНХК, Башнефть, ...; предприятия Росатом; Лукойл, включая и приложения на добычных платформах; Сибур; Иркутская Нефтяная Компания; Газпромнефть, МНПЗ; Металлоинвест; крупнейшие промышленные предприятия Татарстана; КИНЕФ; российские заводы по производству удобрений, предприятия химической отрасли — Апатит, ФосАгро, Уралхим, Уралкалий, Акрон; энергетические компании; российские производители специализированного оборудования, обеспечивающего безопасность жизнедеятельности человека; Нафтан, Беларусь; Карачаганак Петролиум Оперейтинг, Казахстан; и многие другие компании сотрудничают с ВСП. ВСП активно участвует в реализации проектов в России, Республике Беларусь, Казахстане, Узбекистане и на ряде других рынков.

ВСП и HAVI Engineering подписали эксклюзивный дистрибьюторский договор в 2023, чётко и однозначно зафиксировав доверительный и приоритетный порядок взаимоотношений. На 2024 год запланирован к проработке и ряд других шагов, которые позволят командам обеих компаний фокусироваться в первую очередь на приоритетах бизнеса и продажах, на ожиданиях заказчиков, на активном маркетинге, а не на неэффективном мониторинге каналов поставок и "защите проектов".
В 2023 специалисты компании завершили работу первого этапа по формированию информационной базы по инструментальной арматуре HAVI Engineering для русскоязычных пользователей, был запущен и обновленный сайт. Продолжена работа по расширению доступной для пользователей разрешительной документации, обеспечивающей заказчиков однозначными дополнительными аргументами в пользу выбора продукции партнёра из Индии.

2023 год — уже 27-ой год работы ВСП — выдался активным, насыщенным событиями и результативными проектами. В прошедшем году ВСП подписала рекордный по объёму договор с одним из заказчиков компании — семизначная сумма заказа дополнительно подтвердила и востребованность предложения ВСП, и доверие рынка.
На 2024 год команда планирует расширенную маркетинговую программу, ставит новые цели по развитию отношений с заказчиками на рынке и рассчитывает обеспечить исполнение ещё более амбициозных планов продаж.

Иван С. Перепелятник
Директор по маркетингу и продажам

Оксана С. Клоченко
Генеральный директор

VSP

По итогам переговоров ВСП и HAVI Engineering в Москве, апрель 2024.

АО «ВСП Рус».

Полное наименование:	Акционерное общество «ВСП Рус» (далее «Общество»)
Сокращенное наименование:	АО «ВСП Рус»
Место нахождения:	105318, г. Москва, Семеновская площадь, д.1А, помещение XXVII, оф.10
Фактический адрес:	105318, г. Москва, Семеновская площадь, д.1А, помещение XXVII, оф.10
Свидетельство о государственной регистрации	серия 77 № 009326813 от 03 сентября 2007 года выдано Межрайонной инспекцией ФНС № 46 по г. Москве
Свидетельство о внесении записи в Единый государственный реестр юридических лиц	серия 77 № 009537335 от 11 ноября 2007 года
Основной государственный регистрационный номер (ОГРН)	1077759678589
Уставный капитал	300 000 рублей

Ведение реестра владельцев именных ценных бумаг осуществляется ЗАО «Специализированный регистратор-держатель реестра акционеров газовой промышленности», 117420, г. Москва,
ул. Новочеремушкинская, д. 71/32, Лицензия №10-000-1-00291 от 26.12.2003 (без ограничения срока действия), Договор №Э-682-2014 от 09.10.2014.
АО «ВСП Рус» является малым предприятием. В 2023 году АО «ВСП Рус» не подлежит обязательному аудиту, так как не подпадает под критерии, установленные Федеральным Законом от 30 декабря 2008 года № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности».

Акционерами Общества с долей принадлежащего имущества более 10% являются:

Состав акционеров	**Резидент РФ / нерезидент РФ**
Перепелятник Виктория Ивановна — 20%	Резидент
Перепелятник Марина Витальевна — 25%	Резидент
Перепелятник Иван Сергеевич — 30%	Резидент
Клоченко Оксана Сергеевна — 25%	Резидент

Ответственность за организацию бухгалтерского учета в Обществе, соблюдение законодательства при выполнении хозяйственных операций, подготовку бухгалтерской (финансовой) отчетности несет:

Должность	**Ф.И.О.**	**Основание полномочий**	**Срок полномочий**
Генеральный директор АО «ВСП Рус»	Клоченко Оксана Сергеевна	Протокол Общего Собрания учредителей №1 от 29.08.2007	Без ограничения срока

Ответственность за формирование учетной политики, ведение бухгалтерского учета, своевременное представление полной и достоверной бухгалтерской (финансовой) отчетности несет:

Должность	**Ф.И.О.**	**Основание полномочий**	**Срок полномочий**
Главный бухгалтер АО «ВСП Рус»	Клоченко Оксана Сергеевна	Приказ №1 от 29.05.2020	Без ограничения срока

03.2009
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2010
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2011
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2012
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2013
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2014
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2015
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2015
ЗАО «ВСП Рус»
Положительное заключение аудитора

03.2016
ЗАО «ВСП Лтд»
Положительное заключение аудитора

03.2016
ЗАО «ВСП Рус»
Положительное заключение аудитора

03.2017
ЗАО «ВСП Лтд»
Заключение аудитора без замечаний

03.2017
АО «ВСП Рус»
Заключение аудитора без замечаний

03.2018
ЗАО «ВСП Лтд»
Заключение аудитора без замечаний

03.2018
АО «ВСП Рус»
Заключение аудитора без замечаний

03.2019
ЗАО «ВСП Лтд»
Заключение аудитора без замечаний

03.2019
АО «ВСП Рус»
Заключение аудитора без замечаний

03.2020
АО «ВСП Рус»
Заключение аудитора без замечаний

03.2021
АО «ВСП Рус»
Заключение аудитора без замечаний

АО «ВСП Русь»

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2023г

[illegible]

[illegible]

[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]			
[illegible]			
[illegible]			

АО «ВСП Рус»,

[illegible] о финансовых результатах за 2023

[illegible]

[illegible]

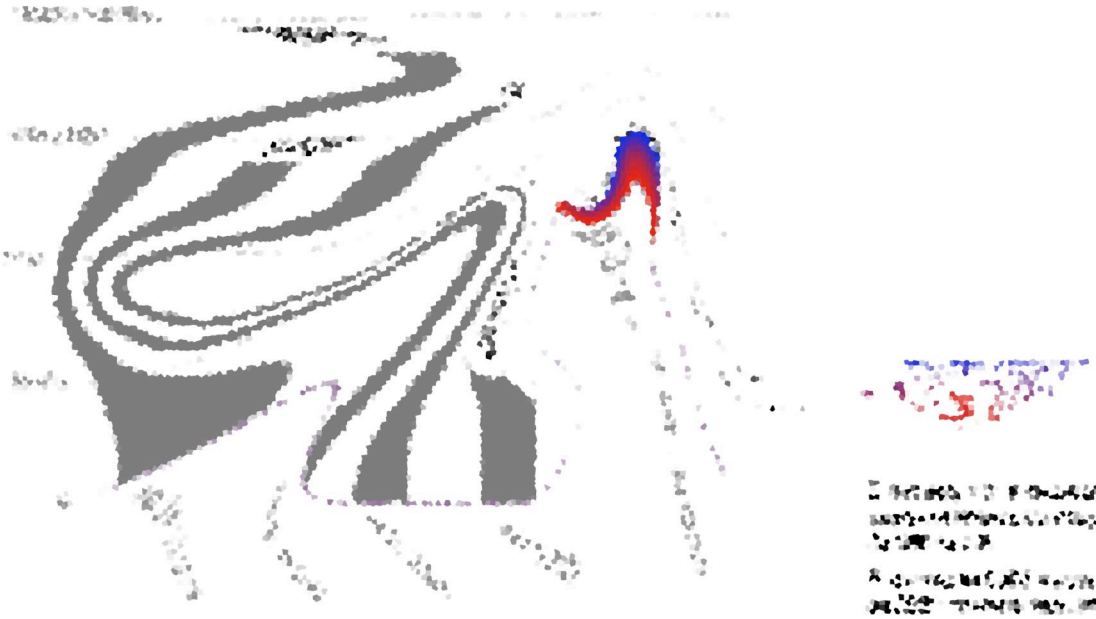
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]		
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]		
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]	[illegible]	[illegible]
[illegible]	[illegible]	[illegible]

АО «ВСГ Рус»,

Краткие ключевые показатели, 2019 - 2020

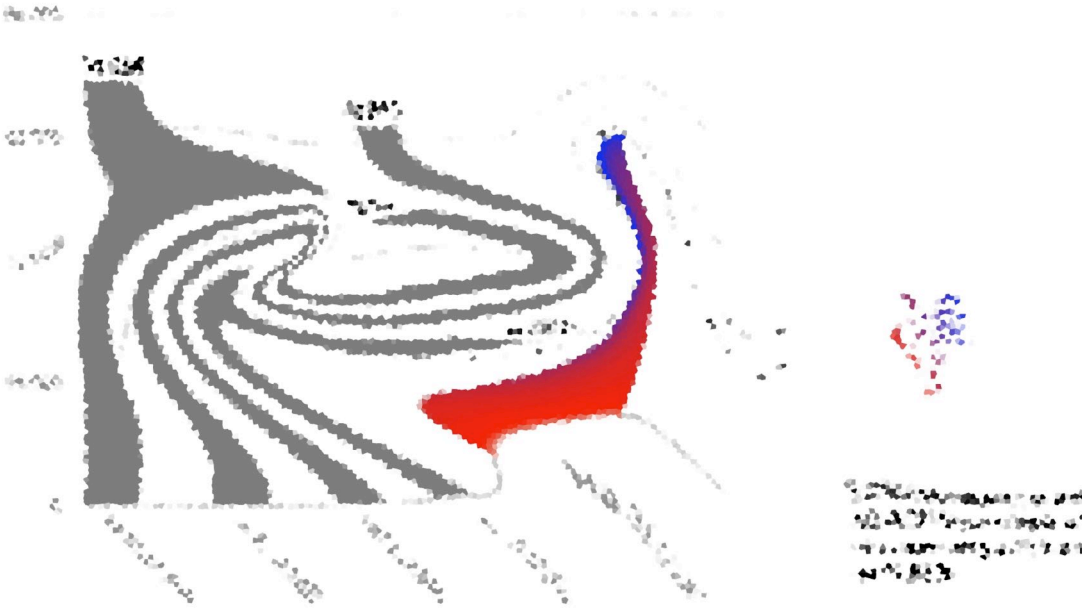
[illegible]

[illegible]



[illegible]

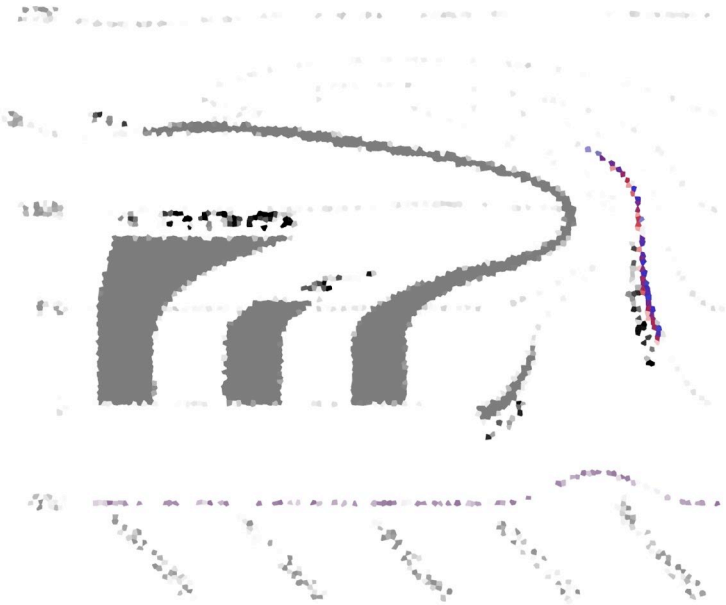
[illegible]

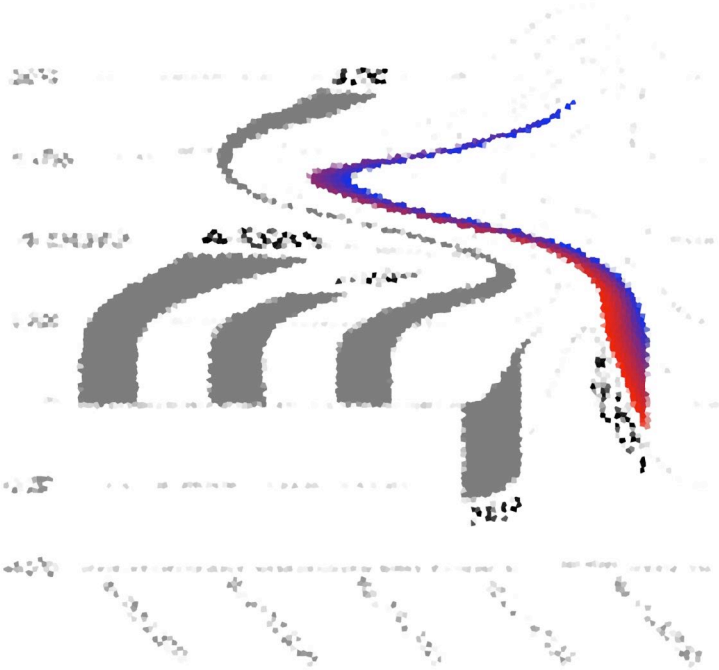


[illegible]

АО «ВСП Рус»,

(финансовые показатели, 2019 - 2023)



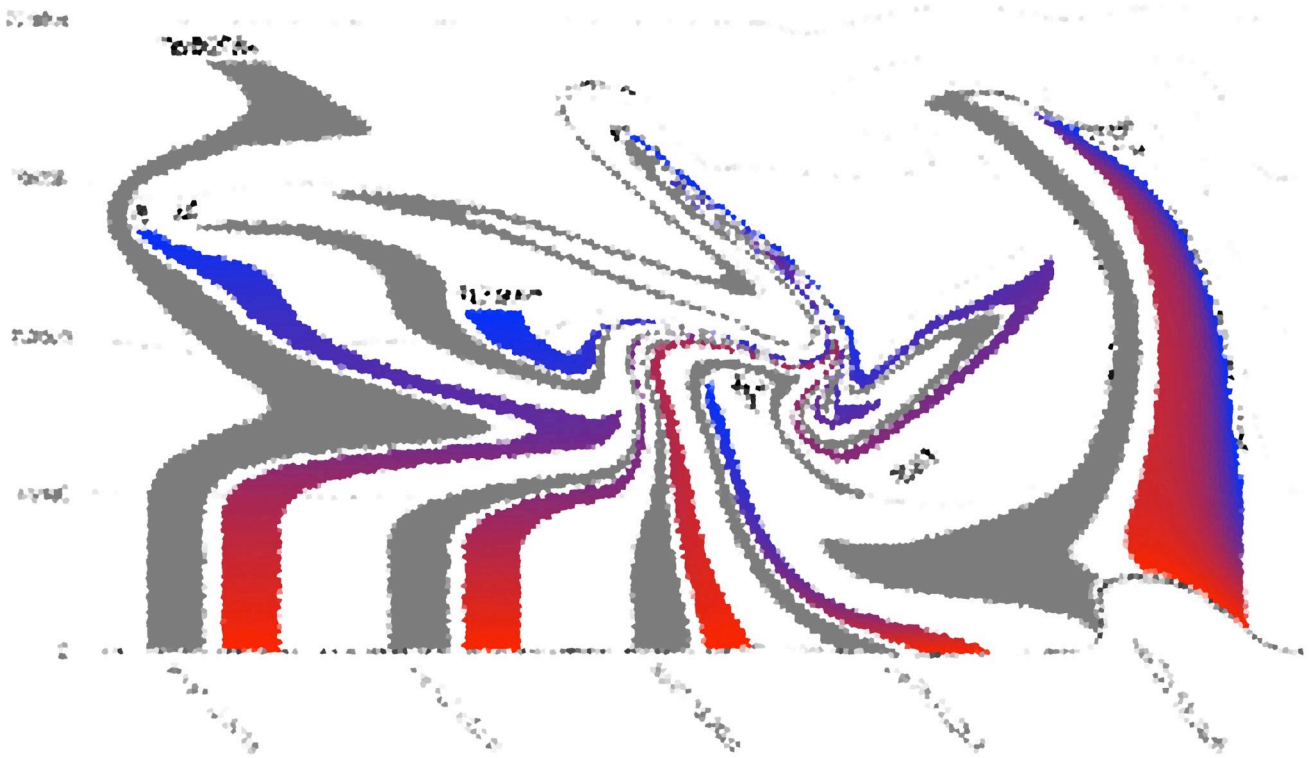


GROUP OF COMP
HAVI ENGINEERING INDIA
SAVIAK RETAIL PVT LTD
V-LOCK VALVES & FITTINGS
ISO 9001
ISO 45001
ISO 14001

В начале декабря 2019 команда сотрудников ВСП во время командировки в Индию посетила производственную площадку HAVI Engineering.

АО «ВСП Рус».

Ключевые показатели, 2019 - 2023



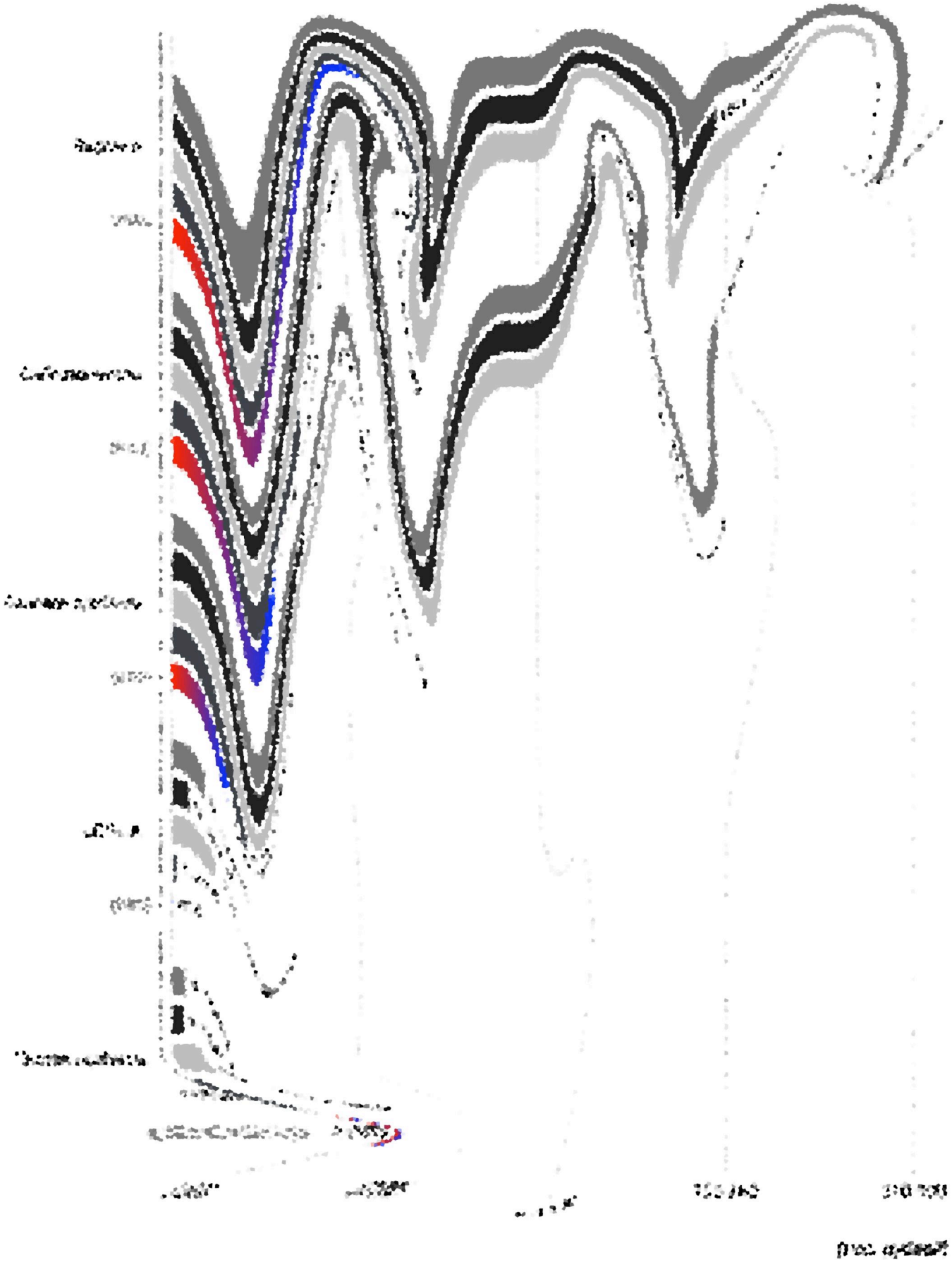
2023 год — уже 27-ой год работы ВСП — выдался активным, насыщенным событиями и результативными проектами. В прошедшем году ВСП подписала рекордный по объему договор с ОЗ, как по закупкам комплектов — самостоятельно сумел заявив дополнительно подтверждая и восстребованность предложения ВСП, и доверие рынка.

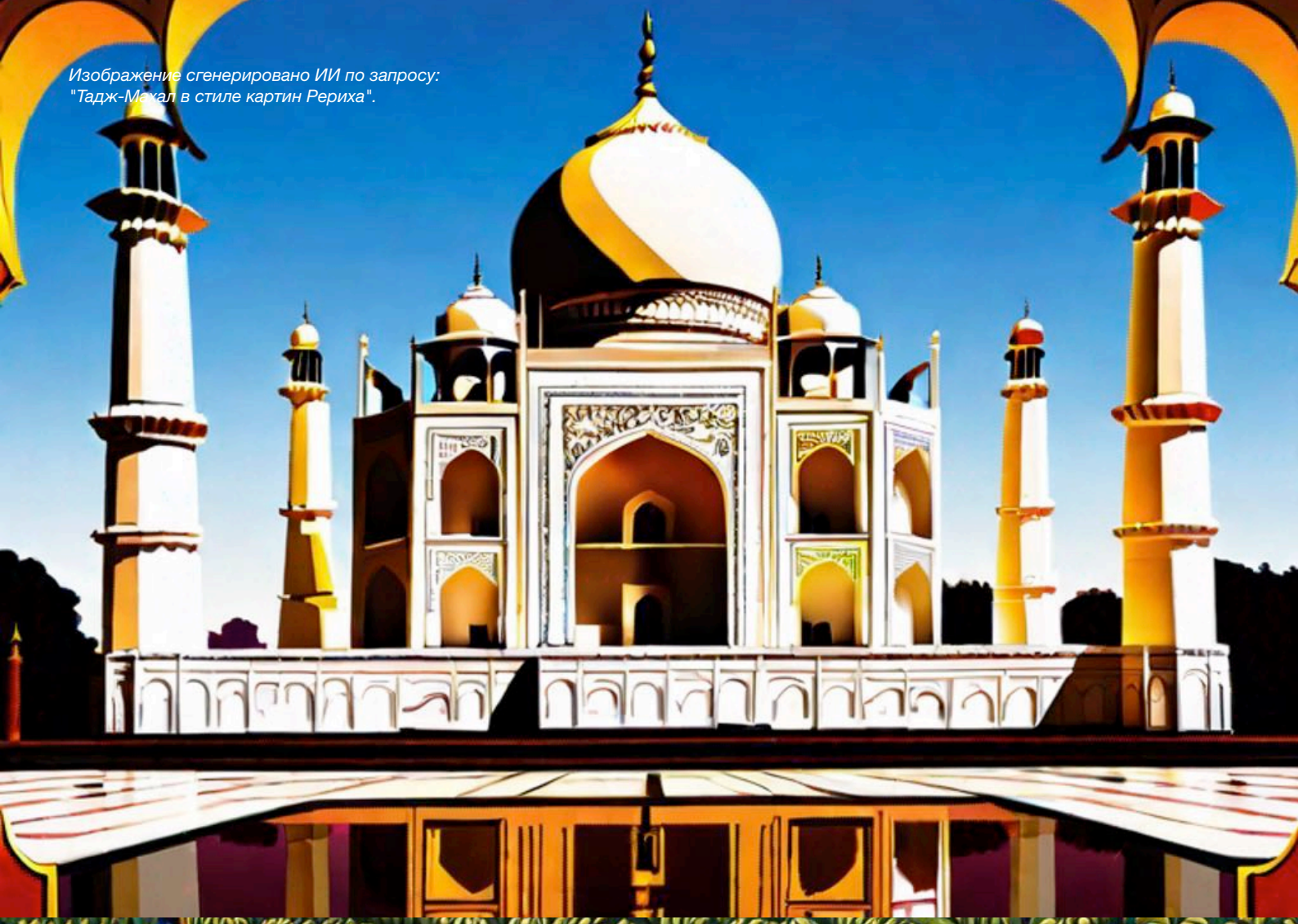
Ключевые показатели АО «ВСП Рус» за 2023

Показатель	2019 (тыс. рублей)	2020 (тыс. рублей)	2021 (тыс. рублей)	2022 (тыс. рублей)	2023 (тыс. рублей)
Выручка	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]
Себестоимость продаж	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]
Валовая прибыль	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]
ЕБИТДА	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]
Чистая прибыль	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]

АО «ВСП Рус».

Предыдущие показатели, 2019 - 2020





Изображение сгенерировано ИИ по запросу:
"Тадж-Махал в стиле картин Рериха".

Изображение сгенерировано ИИ по запросу:
"Великий баньян в стиле картин Рериха".

Изображение сгенерировано ИИ по запросу: "Ворота Индии в стиле картин Рериха".

Изображение сгенерировано ИИ по запросу: "Хава-Махал в стиле картин Рериха".

Основа основ.

Сотрудничество Индии и России в различных областях имеет долгую историю. Наряду с культурными связями, основой международных взаимоотношений является экономическое взаимодействие — сотрудничество России и Индии рассматривается как перспективное, имеющее большую динамику и потенциал. Индия и Россия были близкими союзниками на протяжении 70 лет.
За последнее десятилетие двусторонние индийско-российские отношения переросли во всеобъемлющее партнерство, включающее сотрудничество в ряде высокотехнологичных секторов экономики. 2020 год ознаменовался 20-летием установления Российско-Индийского стратегического партнерства. Инвестиции России в экономику Индии включают высокотехнологичные области, такие как телекоммуникации, автомобилестроение, нефтегазовую отрасль, а также производство медицинского / хирургического оборудования.

- Индия и Россия поставили цель достичь двустороннего торгового оборота в 30 млрд долларов США и инвестиционного пакета порядка 50 млрд долларов США к 2025 году.
- Россия является самым крупным торговым партнером Индии в СНГ и 5-м по величине торговым партнером в мире.
- Создание зоны свободной торговли между Индией и странами ЕАЭС предположительно увеличит торговый оборот до 15 млрд долларов США.

В ближайшие годы инвестиции предполагаются в приоритетные секторы, такие как углеводороды, энергетика, угольная промышленность, атомная промышленность, производство удобрений, информационные технологии, фармацевтика и др.

Исторические и культурные связи.

Афанасий Никитин (умер в 1475 г.) — русский путешественник, писатель, тверской купец, автор знаменитых путевых записей, известных под названием «Хождение за три моря» — сошёл на индийский берег в первых числах июня 1471 года. Именно эту дату называет большинство историков, исследовавших путевые заметки путешественника. Тверской купец после длительного пути прибыл в индийский порт Чаул, расположенный на 120 км южнее современного Мумбаи. Афанасий Никитин стал первым европейцем, достигшим Индии в XV веке, более чем за 25 лет до путешествия португальского мореплавателя Васко да Гамы.
Первые индийские купцы появились в Астрахани в начале XVII века. Они основали там торговые поселения и впоследствии начали посещать Саратов, Казань, Ярославль, Москву и другие города. Такие контакты способствовали знакомству русских людей с представителями народов Индии.

Со временем связи России с Индией становились все богаче и разнообразнее и все большую роль играли в них культурные традиции и культурный обмен. Интерес к Индии не обошел стороной и Л. Толстого, Ф. Достоевского, М. Горького. В «Круге чтения» Л.Н.Толстого и в его дневнике собрано много изречений, афоризмов индийских мыслителей.

Огромный вклад в развитие отношений между Россией и Индией внес Николай Рерих — известный русский художник, философ, путешественник и общественный деятель. Николай Константинович Рерих писал: «Тянется сердце Индии к Руси необъятной. Притягивает великий магнит индийский сердца русские… Красота заложена в индо-русском магните. Сердце сердцу весть подает».

Полотна русского художника стали частью экспозиции девяти выдающихся индийских мастеров, которая прошла в Национальной галерее современного искусства Индии в июне 2022 года. Экспозиция, приуроченная к 75-й годовщине независимости Индии, представила национальных художников, которые заложили основу для развития современного индийского искусства. Каждое из имен считается легендой национальной культуры. И в этот список кураторы выставки поместили полотна Николая Рериха, основная тема которых — Гималайские горы.

"Николай Рерих тоже часть нашего искусства. Я даже думаю, что Рерих — индийский художник. Его философия, его представления в большей степени индийские. … Он писал и на русские темы, но внутри он был индийцем", — объяснил Адвайта Гаданаяк, Генеральный директор Национальной галереи современного искусства Индии.

Россия - Индия.

В ближайшие пять лет Индия будет приобретать все большее экономическое влияние в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Уверенный рост индийской экономики может положительно отразиться и на российской экономике. По данным Федеральной таможенной службы РФ, в 2022 году взаимный товарооборот двух стран вырос до рекордных $30 млрд. Рост индийской экономики будет означать и рост использования энергоресурсов, а Россия является одним из ключевых поставщиков сырья в страну.

«Для того чтобы удовлетворить растущие чаяния миллионов людей, нам потребуются беспрепятственные поставки нефти и газа», — заявил премьер-министр Нарендра Моди на Индийской энергетической неделе (IEW) в феврале 2023.

С другой стороны, ведущие нефтегазовые компании Индии — ONGC, Indian Oil, Oil India, Bharat Petroresources — активно инвестируют в крупнейшие российские проекты Роснефти, такие как «Ванкорнефть», «Таас-Юрях», «Сахалин-1». При этом есть и новые проекты, например, флагманский проект Роснефти «Восток Ойл», который реализуется в Красноярском крае, с углеродным следом на 75% ниже, чем у других крупных нефтяных «зеленых» проектов в мире.

Последний год стал одним из самых динамичных для развития связей между Индией и Россией. За это время Индия с 14 места переместилась на 7 место в списке торговых партнеров РФ. Такое плодотворное сотрудничество еще более укрепит тесное партнерство двух стран в самых разных сферах: в образовании, в промышленности, цифровых технологиях и киберсфере. Кроме этого, межгосударственное сотрудничество осуществляется и в области атомной энергетики.

Российские компании, успешно работающие в Индии, включают Уралмаш, Газпром, Росатом, Силовые машины, Трансмашхолдинг и др. Например, в сфере железнодорожного строительства и транспорта, учитывая, что рынок подвижного состава в Индии — один из самых перспективных в мире, можно также отметить рост сотрудничества Индии и России.

ВСП и HAVI.

В 2007 году на рынок была выпущена линейка инструментальной арматуры под брендом HAVI — инструментальные фитинги и клапаны. Расширение линейки выпускаемой продукции HAVI и выход на новые экспортные рынки требовал от компании новых инвестиций. 2020 год ознаменовался переводом производства на новую площадку в городе Пуна (Pune), штат Махараштра. На этот раз производственные площади составили 4 600 кв.м, по сравнению с предыдущей площадкой компании в 1 670 кв.м.

Компания HAVI Engineering продолжает исполнять программу активных инвестиций в развитие и укрепление рыночной позиции бизнеса: новая производственная площадка и новый офис — выверенные шаги, в конечном итоге обеспечивающие пользователей надёжной инструментальной арматурой, отвечающей международным, российским и отраслевым стандартам.

Сегодня HAVI — это динамичная, развивающаяся компания: один из отраслевых лидеров в регионе; самый молодой менеджмент в отрасли; профессиональная и мотивированная команда; аккредитованный поставщик не только компаний на внутреннем рынке, но и крупных международных интеграторов и конечных пользователей; производитель, имеющий представителей и дистрибьюторов в 24 странах.

Многие международные компании продолжают переносить в Индию свое производство. Агломерация Пуна — ведущий инженерный регион Индии. Здесь работают предприятия таких компаний, как Alfa Laval, Atlas Copco, Sandvik и Thermax; регион соперничает с Ченнаи как "Детройт Индии". В 2008 году General Motors, Volkswagen и Fiat построили заводы недалеко от Пуны. После экономической либерализации в Индии в 1991 г. Пуна начала привлекать иностранный капитал из отраслей информационных технологий и машиностроения.

На производственных площадях HAVI Engineering в Пуне также расположен Отдел Исследований и Разработок, что позволяет оперативно реагировать на запросы рынка и разрабатывать новые продукты. Компания HAVI Engineering также завершила подготовку и запустила в работу собственный кузнечный цех, что будет способствовать как повышению качества, снижению себестоимости, так и сокращению общих сроков поставки продукции.

19 сентября 1996 года — дата регистрации Закрытого Акционерного Общества «ВСП Лтд» в Московской Регистрационной Палате.

Основные отрасли промышленности: нефтегаз и нефтепереработка, химия и нефтехимия, добыча полезных ископаемых, энергетика и фармацевтика, металлургия.

Основные рынки, на которых работает компания — Россия, Беларусь, Казахстан и другие страны ЕАС.

Компания ВСП.

Инженерное решение становится действительно ценным тогда, когда его свойства уникальны, когда его возможности обеспечивают технологическое превосходство пользователя и принципиально сокращают издержки — оптимизируют временные и финансовые ресурсы — позволяя повысить конкурентную позицию бизнеса.

Работа команды ВСП заключается в том, чтобы представить заказчику технологии, основанные на инженерных достижениях мирового уровня — от «простого» фитинга и до прецизионных систем отбора проб — инструментальной арматуре мирового класса, соответствующей всем условиям успешной реализации проекта.

ВСП специализируется на решениях по Инструментальной арматуре для КИП начиная с 1996 года, сотрудничая с поставщиками и производителями по всему миру.

Задача ВСП заключается в том, чтобы предоставить заказчику выверенное решение по инструментальной арматуре, полностью соответствующее проектным требованиям.

Основной актив ВСП — знания и опыт, которые аккумулируют специалисты. Для заказчика, в конечном итоге, важно решение его технической задачи в рамках реализации проекта, будь то обеспечение надежной коммутации потоков или точное измерение параметров процесса. Некомпетентная команда не может рассчитывать на успешную позицию в экосистеме.

Понимая степень важности дальнейшего качественного развития сервисов ВСП, компания активно продолжает исполнение Программы обучения и профессионального развития сотрудников. Действующая в компании Программа развития учитывает не только план обучения, но является «дорожной картой» для специалиста, для его профессионального и карьерного роста, следуя которой можно расширить, в конечном итоге, свой личностный потенциал.

Мы думаем, что ВСП – это не просто компания. ВСП — это платформа, на основе которой каждый сотрудник может реализовать свои амбиции и добиться успеха.

Ежегодно осуществляя комплексные вложения в развитие ВСП, в профессиональный рост специалистов, мы стремимся к работе на новом уровне, ориентируясь на основные принципы — компетентность, профессионализм, качество и долгосрочная стратегия. Создавая особые условия работы для команды, позволяющие реализовать потенциал каждого сотрудника, мы хотим обеспечить уверенную будущую жизненную позицию каждого человека, работающего в ВСП.

Современный рынок предъявляет высокие требования ко всем участникам бизнеса. Мы верим, что построение открытых и долгосрочных взаимоотношений внутри фирмы, с заказчиками и партнерами предоставляет ВСП возможности для реализации планов развития компании.

VSP

Компания ВСП

107023, Россия, Москва, Семеновская площадь, 1а, 18 этаж
+7 499 4040080

vsp@vsp-co.org
www.vsp-co.org

Акционерное общество «ВСП Рус»

107023, Россия, Москва, Семеновская площадь, 1а, 18 этаж
+7 499 4040080

Закрытое акционерное общество «ВСП Лтд»

Дата регистрации: 19 сентября 1996

107023, Россия, Москва, Семеновская площадь, 1а, 18 этаж
+7 499 4040080

Общество с ограниченной ответственностью «ТД ВСП»

Дата регистрации: 18 июня 2015

107023, Россия, Москва, Семеновская площадь, 1а, 18 этаж
+7 499 4040080

Актуальная информация по юридическим лицам ВСП, включая аудиторские заключения, начиная с 2007 года, и кредитные оценки независимых агентств:
https://www.vsp-co.org/disclosure/

Twitter.com/vspco
Facebook.com/vsp.org/
VK.com/vspco
Linkedin.com/company/vsp-company
Instagram.com/vspcompany
YouTube

Изображение сгенерировано ИИ по запросу:
"Гималаи в стиле картин Рериха".

Изображение сгенерировано ИИ по запросу:
"Мумбаи в стиле картин Рериха".

Компания ВСП

Россия, Москва
Семеновская площадь 1а
18 этаж
+7 499 4040080
vsp@vsp-co.org

VSP-Co.org